

République du Cameroun
Paix - Travail - Patrie

Ministère de l'Enseignement Supérieur

Université de Maroua

Faculté des Sciences Économiques et de Gestion
B.P./P.O. Box: 375 Maroua
Tel : 00(237)222291945

DECANAT



B.P./P.O. Box 46 Maroua
Tel : 222295026/Fax : 222295012
rectorat@univ-maroua.cm



Republic of Cameroon
Peace - Work - Fatherland

Ministry of Higher Education

The University of Maroua

Faculty of Economics and Management
fseg@univ-maroua.com
www.univ-maroua.com

THE DEAN'S OFFICE

21 FEB 2025

ANNEE ACADEMIQUE/ *ACADEMIC YEAR* : 2024-2025
PLANNING DES COURS MAGISTRAUX/ *TIME TABLE OF LECTURES*
DEUXIEME SEMESTRE / *SECOND SEMESTER*
DIPLOME D'ETUDES UNIVERSITAIRES PROFESSIONNELLES II (DEUPII)/ *DIPLOMA OF VOCATIONAL TRAINING (LEVEL II)*
OPTION : *COMPTABILITE ET FINANCE/ACCOUNTING AND FINANCE*
PERIODE/ *PERIOD* : 03 MARS au 27 AVRIL 2025

Heure/Time	Salle/Hall	ECUE/ COURSE	Enseignant(s)/(Professor and Lecturer)
MERCREDI/WENESDAY			
07H00-10H30	SALLE 3 CRTV	Comptabilité des sociétés / Corporate Accounting	Dr Yougouda Haman
10H45-13H45		Pratique de logiciel comptable 1 / Accounting software practices 1	Dr Nzokouo Mouafo Cedrick
14H00-17H00	AMPHI 750 CRTV	Initiation au marketing et à la gestion commerciale/ Introduction to marketing and sale management	Dr. Tchingnabe Daniel
JEUDI/THURSDAY			
07H00-10H30	SALLE 3 CRTV	Synthèse fiscalité - comptabilité - finance / Taxation - accounting - finance summary	Dr Yougouda Haman / Dr Ahmadou Boubakary
10H45-13H45		Stratégie et politique de l'entreprise / Corporate strategy and policy	Dr Djouberou Jean Louis
14H00-17H00		Plan d'affaire / Business plan	M. Zieba Justin

LE DOYEN



Prof. 
MONDIELI MWA NDJOKOU

République du Cameroun
Paix - Travail - Patrie

Ministère de l'Enseignement Supérieur

Université de Maroua

Faculté des Sciences Économiques et de Gestion
B.P./P.O. Box: 375 Maroua
Tel : 00(237)222291945

DECANAT



B.P./P.O. Box 46 Maroua
Tel : 222295026/Fax : 222295012
rectorat@univ-maroua.cm



Republic of Cameroon
Peace - Work - Fatherland

Ministry of Higher Education

The University of Maroua

Faculty of Economics and Management
fseg@univ-maroua.com
www.univ-maroua.com

THE DEAN'S OFFICE

21 FEB 2025

ANNEE ACADEMIQUE/ *ACADEMIC YEAR: 2024-2025*
PLANNING DES COURS MAGISTRAUX/ *TIME TABLE OF LECTURES*
DEUXIEME SEMESTRE / *SECOND SEMESTER*
LICENCE II/ *BACHELOR'S DEGREE CYCLE (LEVEL II)*
OPTION: *ECONOMIE ET GESTION/ECONOMICS AND MANAGEMENT*
PERIODE/ *PERIOD : 03 MARS au 27 AVRIL 2025*

Heure/Time	Salle/Hall	ECUE/ COURSE	Enseignant(s)/(Professor and Lecturer)
MERCREDI/WENESDAY			
07H00-10H30	AMPHI 750 CRTV	Macroéconomie II/ Macroeconomics II	Prof. Mondjeli Mwa Ndjokou/ Dr. Yamben Harry/ Dr Nga Otabela/ Dr. Tchaltouang Constant
10H45-13H45		Économie du développement/ Development economics	Prof. Saidou Baba/ Dr. Ntang Philemon
14H00-17H00		Initiation au marketing et à la gestion commerciale/ Introduction to marketing and sale'management	Dr. Tchingnabe Daniel
JEUDI/THURSDAY			
07H00-10H30	AMPHI 750 CRTV	Analyse monétaire/ Monetary analysis	Prof. Mondjeli Mwa Ndjokou/ Dr. Abdoul Karim
10H45-13H45		Fiscalité des entreprises/ Company taxation	Dr. Ndongo Obama/ Dr. Youngouda Haman
14H00-17H00		Formation bilingue/ Bilingual Training	M. Ngoundjo Banda



LE DOYEN

Prof. MONDJELI MWA NDJOKOU



21 FEB 2025

ANNEE ACADEMIQUE/ *ACADEMIC YEAR* : 2024-2025
PLANNING DES COURS MAGISTRAUX/ *TIME TABLE OF LECTURES*
DEUXIEME SEMESTRE / *SECOND SEMESTER*
DIPLOME D'ETUDES UNIVERSITAIRES PROFESSIONNELLES I (DEUPII)/ *DIPLOMA OF VOCATIONAL TRAINING (LEVEL II)*
OPTION: MARKETING, COMMERCE ET VENTE / *MARKETING, TRADE AND SALES*
PERIODE/ *PERIOD* : 03 MARS au 27 AVRIL 2025

Heure/Time	Salle/Hall	ECUE/ COURSE	Enseignant(s)/(Professor and Lecturer)
MERCREDI/WENESDAY			
07H00-10H30	SALLE 1 CRTV	Introduction au marketing digital / Introduction to digital marketing	Prof. Nga Nkouma / Dr. Kayou Tayou / Dr. Moubane
10H45-13H45		Introduction au marketing International/ Introduction to International Marketing	Dr Adama Bidisse
14H00-17H00	AMPHI 750 CRTV	Initiation au marketing et à la gestion commerciale/ Introduction to marketing and sale'management	Dr. Tchingnabe Daniel
JEUDI/THURSDAY			
07H00-10H30	SALLE 1 CRTV	Politique commerciale d'un point de vente / Sales policy of a point of sale	Dr. Tchingnabe Daniel
10H45-13H45		Étude de marché II / Market study II	Dr. Moise Abba Patou
14H00-17H00		Gestion des Rayons / Rays management	Dr. Moubane Pascal

LE DOYEN



Prof. MONDIELI MWA NDIKOU